

Miasteczko Multimedialne sp. z o.o. z siedzibą w Nowym Sączu poszukuje kandydatów na stanowisko:

Key Account Manager

Nr. Ref.MMC/KAM/1

Miejsce pracy: Polska

Jeśli posiadasz:

- Wykształcenie wyższe (preferowane informatyka, bądź kierunki związane z multimediami).
- Doświadczenie w zakresie sprzedaży B2B
- Znajomość branży IT, bądź branży reklamowej
- Znajomość języka angielskiego w stopniu komunikatywnym
- Wysokie kompetencje komunikacyjne
- Umiejętność szybkiej analizy danych
- Zapał do pracy i wytrwałość
- Optymizm i wiarę w siebie
- Prawo Jazdy kat B

Jesteś gotów:

- Sprzedawać usługi w branżach produkcji gier, produkcji filmowej, oraz szeroko rozumianej branży IT
- Organizować spotkania z kluczowymi klientami
- Kreować markę i aktywnie uczestniczyć w pracach działu marketingu
- Współpracować z działami wewnętrznymi
- Organizować i brać czynny udział w targach i eventach z klientami

Gwarantujemy Ci:

- Motywacyjny system wynagrodzeń
- Szeroki zakres wsparcia w okresie adaptacji na nowym stanowisku
- Możliwość rozwoju i awansu zawodowego
- Pracę w dynamicznie rozwijającym się zespole
- Profesjonalne szkolenia sprzedażowe
- Niezbędne narzędzia pracy (samochód służbowy, laptop, telefon)

Zainteresowane osoby spełniające powyższe wymagania prosimy o przesyłanie CV do dnia **16.12.2016r** koniecznie z zaznaczeniem w temacie wiadomości numeru referencyjnego: Nr. Ref.MMC/KAM/1 na adres email: rekrutacja@miasteczkomultimedialne.pl

Nadesłanych ofert nie zwracamy. Zastrzegamy sobie możliwość odpowiedzi tylko na wybrane oferty. Prosimy o dopisanie klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dnia 29.08.1997 o Ochronie Danych Osobowych, Dz. U. Nr 133 poz. 833)”.