

Przedstawiciel Handlowy

Aktualnie poszukujemy kandydatów na część regionu małopolskiego oraz podkarpackie.

Opis stanowiska:

Osoby zatrudnione na tym stanowisku będą odpowiedzialne za:

- Aktywne pozyskiwanie nowych Klientów oraz utrzymywanie relacji handlowych z obecnymi Klientami serwisu na powierzonym terenie,
- Realizację miesięcznych planów sprzedaży,
- Analizę sprzedaży oraz działań konkurencji na swoim obszarze pracy,
- Wykonywanie zdjęć w plenerze oraz obiektów do ofert Klientów,
- Promocję nowych usług wśród stałych i nowych Klientów,
- Promowanie marki serwisu w regionie.

Wymagania:

- Znajomość technik sprzedaży i negocjacji handlowych w praktyce,
- Komunikatywność, samodzielność i umiejętność planowania pracy,
- Wysoka kultura osobista i etyczne zachowania handlowe,
- Mobilność i pełna dyspozycyjność (od poniedziałku do piątku),
- Konsekwencja w dążeniu do celu,
- Odporność na stres,
- Znajomość obsługi komputera (MS Office) oraz zagadnień internetowych,
- Czynne prawo jazdy kat. B,
- Mile widziana znajomość zasad fotografii cyfrowej.

Oferujemy:

- Pracę dla lidera z branży turystycznej,
- Umowę o pracę na pełny etat oraz stałe wynagrodzenie (podstawa + prowizja),
- Zwrot kosztów paliwa (po okresie próbnym samochód służbowy),
- Niezbędne narzędzia do pracy (laptop, smartfon, aparat cyfrowy),
- Ciekawą pracę w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku,
- Zadowolonych klientów.

Aplikacje (CV+LM) prosimy przesyłać na adres:

marek.skowron@nocowanie.pl

W CV prosimy o zamieszczenie zapisu: *Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2002 r. Nr 101, poz. 926, ze zm.)*