



Firma BardoMed - producent i dystrybutor sprzętu do fizjoterapii i rehabilitacji poszukuje kandydatów na samodzielne stanowisko:

Regionalny Przedstawiciel Handlowy

Sektor: Sprzęt **FIZJO**terapeutyczny i **REHA**bilitycyjny

Opis stanowiska:

- Aktywne pozyskiwanie nowych i obsługa aktualnych klientów firmy na podległym terenie,
- Praca ok. 50% biuro Kraków + 50% wyjazdy na podległy teren (2-3 woj. w Polsce),
- Realizacja planów sprzedażowych oraz zadań handlowych,
- Doradztwo handlowe i techniczne w zakresie asortymentu firmy,
- Prowadzenie rozmów i negocjacji handlowych,
- Budowanie i utrzymywanie trwałych relacji z Klientami.

Wymagania:

- Dużym atutem będzie wykształcenie/ znajomość/wiedza w zakresie fizjoterapii/rehabilitacji
- Doświadczenie w aktywnej sprzedaży B2B min. 2 lata,
- Mile widziane doświadczenie w aktywnej sprzedaży sprzętu do rehabilitacji (medycznego) oraz znajomość rynku rehabilitacyjno/fizjoterapeutycznego,
- Zadaniowe podejście do realizacji założonych celów,
- Zdolności interpersonalne i negocjacyjne,
- Umiejętność samodzielnej organizacji czasu pracy,
- Odpowiedzialność i rzetelność,
- Odbyte kursy/ szkolenia w zakresie sprzedaży,
- Znajomość technik sprzedaży,
- Obsługa komputera oraz aplikacji biurowych,
- Prawo jazdy kat. B.

Oferujemy:

- Gruntowne wdrożenie w asortyment firmy oraz szkolenia sprzedażowe,
- Wynagrodzenie podstawowe oraz atrakcyjny system premii uzależniony od wyników sprzedaży,
- Narzędzia pracy,
- Wsparcie sprzedaży poprzez system marketingowy,
- Pracę w ciekawej i rozwojowej branży,

CV wraz ze zdjęciem prosimy kierować na adres: bfrydrych@bardomed.pl
z dopiskiem w temacie: **RPH, województwo, miasto zamieszkania**